



US Remac, Inc.
President & CEO

葉 英 緑

1992年関西学院大学商学部卒、(株)バソナ入社。1997年よりNCN米国大学機構にて2000名を超える日本人留学生の就職指導を行う。2004年Pepperdine University経営大学院卒業と同時に、「誰にでもなりたい自分がある。」をコンセプトに、100%求職者志向の人材紹介・派遣会社USリマックを設立。

本コラムのバックナンバーは
www.usremac.com
(Menu → Newsページ)をご覧ください!

第64回 仕事とやりたいことを混同していませんか？

仕事とやりたいことが一致している人は、極めて少ないと言えるでしょう。特にイチョー選手のように、小学生の頃から夢を仕事にした人は全人類の中で0.04%と言われています。小さい頃からの夢を持って叶った人のほとんどは、プロスポーツ選手、医者、学校の先生、パイロットやフライトアテンダントなど、一部の特殊な職業であり、それらは実際に子供が見ることのできる身近で憧れる仕事と言えるでしょう。では逆に、小さい頃からの夢がサラリーマン、例えばドアノブの中の部品を製造する会社のセールスや、運輸会社における終日コンピュータに向かつてデータ入力をするという仕事を小さい頃からの夢にする人がほとんどいないのは何故でしょうか？しかし、そういう仕事に就いている人は沢山います。仕事とは「事」に「仕える」ということなので、自分がやりたいとかやりたくないとかは関係ないのです。もちろん、イチョー選手のようにやりたいことが仕事になり、さらにたくさんの収入を得ることができれば最高ですが、一般的にはその一石二鳥を求めてはいけません。事に仕えることで収入を得て、そしてその得た収入でやりたいことをすればいい、という考え方をすれば全く違うことが起こり

ます。自分がやりたいとか好きとかではなく、ビジネスチャンスかどうかを考えなければチャンスをつかむことができます。つまり、やりたいことと収入は分けて考えるということですよ。食品で言えば「自分が食べて美味しかったら」「健康やダイエット関連であれば」「自分に効果があったら」、こういうことを言う人はしつかりビジネスとは何か、事業を成立する為に必要なものとは何かを勉強し考え方を変える必要があるでしょう。ではペットフードだったらどうでしょうか？「自分が

食べて美味しかったら!」ポイント「自分」の判断ではなく、市場の判断であり、ビジネスチャンスの答えは市場ということを理解する必要があります。実際に、あのマクドナルドを日本に持ってきた藤田田社長はハンバーガー好きではなく、うどん好きでした。そして、トイザラスを持ってきたことでも知られている藤田田社長はおもちゃが大好きだったでしょうか？彼は徹底して市場を見て、「これならいける!」とマクドナルドやトイザラスを日本で展開させたのです。



会社設立:2004年2月
事業拠点:
Los Angeles(CA)/
Houston(TX)/
Huntsville(AL)/
Chapel Hill(NC)

事業内容:「誰にでもなりたい自分がある。」をコンセプトに、カリフォルニア、テキサス、アラバマ、ノースカロライナを拠点に、100%求職者志向の人材サービス(人材紹介・人材派遣)と人事コンサルティングを全米にて提供。転職・就職エージェントとして、求職者の転職と就職を徹底サポート。登録及びお仕事紹介は無料。

■カリフォルニアオフィス

5301 Beethoven Street, Suite 120,
Los Angeles, CA 90066
Tel: 310-474-4886 Fax: 310-474-4864

■テキサスオフィス

7322 S.W. Freeway, Suite 888,
Houston, TX 77074
Tel: 713-541-4478

■アラバマオフィス

1010 Heathland Drive, Huntsville, AL 35816
Tel: 256-520-1030

■ノースカロライナオフィス

801 Tinkerbell Road, Chapel Hill, NC 27517
Tel: 919-215-4665

E-mail: personnel@usremac.com
URL: www.usremac.com