



US Remac, Inc.  
President & CEO

## 葉 英 緑

1992年関西学院大学商学部卒、(株)バソナ入社。1997年よりNCN米国大学機構にて2000名を超える日本人留学生の就職指導を行う。2004年Pepperdine University経営大学院卒業と同時に、「誰にでもなりたい自分がある。」をコンセプトに、100%求職者志向の人材紹介・派遣会社USリマックを設立。

本コラムのバックナンバーは  
[www.usremac.com](http://www.usremac.com)  
(Menu → Newsページ)をご覧ください!

# 第37回 インディペンデント・コントラクター

「インディペンデント・コントラクター」。アメリカではごく一般的に目にする単語です。日本語では「独立請負人」「独立契約者」あるいは「自営業」と、様々な訳し方がありますが、日本人の感覚からすると「社員を持たずに自分一人で行う自営業」と訳するのが最も適していると思います。

アメリカのインディペンデント・コントラクターの代表例としては、100%「ミッション制」の不動産エージェントや保険エージェント、通訳・翻訳家、ツアーガイド、コンサルタント、セールスパイソンなどが挙げられます。また、クライアントからインディペンデント・コントラクターに支払われるものは、報酬やコミッション、ボーナスという呼び方がふさわしく、給与 (salary) とは言いません。

（扱いです）。従って、業務で利用した個人の携帯電話や移動にかかった交通費やガソリン代、自宅をオフィスとしても使っていればオフィスに使用しているスペース分の家賃なども控除の対象になります（詳しくは専門の会計事務所にお問い合わせください）。一方で、会社に属している訳ではないので、医療保険や年金プランなどについては個人で対応する必要があります。

通常、インディペンデント・コントラクターとして企業と契約した場合、会社員であれば「W-2」に相当する「Form 1099」という書類が発行され、それをもとに個人で税金の申請を行います。また、州や市によっては、インディペンデント・コントラクターとして仕事をする場合、営業許可を取らなければならないこともあります。

インディペンデント・コントラクターは、基本的に時間で仕事をする訳ではないので、複数の仕事を同時に行うことも可

能です。例えば、不動産エージェントをしながら保険エージェントをしたり、営業をしながら会計の仕事をしたりするケースがよくあります。このように複数の収入を得ることは、リスクの分散という点で、景気の先行きが不透明な今の時代に生き残るための一つの有力な手段であることは間違いないでしょう。

## 月収\$3000の場合

会社員 (Employee) の場合

\$3000全てが1社から

Independent Contractorの場合

取引先A社から\$1000

取引先B社から\$1000

取引先C社から\$1000



会社設立: 2004年2月  
事業拠点:  
Los Angeles(CA)/  
Houston(TX)/  
Huntsville(AL)/  
Chapel Hill(NC)

事業内容: 「誰にでもなりたい自分がある。」をコンセプトに、カリフォルニア、テキサス、アラバマ、ノースカロライナを拠点に、100%求職者志向の人材サービス(人材紹介・人材派遣)と人事コンサルティングを全米にて提供。転職・就職エージェントとして、求職者の転職と就職を徹底サポート。登録及びお仕事紹介は無料。

■カリフォルニアオフィス

5301 Beethoven Street, Suite 120,  
Los Angeles, CA 90066  
Tel: 310-474-4886 Fax: 310-474-4864

■テキサスオフィス

7322 S.W. Freeway, Suite 888,  
Houston, TX 77074  
Tel: 713-541-4478

■アラバマオフィス

1010 Heathland Drive, Huntsville, AL 35816  
Tel: 256-520-1030

■ノースカロライナオフィス

801 Tinkerbell Road, Chapel Hill, NC 27517  
Tel: 919-215-4665

E-mail: [personnel@usremac.com](mailto:personnel@usremac.com)  
URL: [www.usremac.com](http://www.usremac.com)